

Caso de Negocios

Razonamiento, Justificación y Factibilidad para Iniciativas y Proyectos de Negocios

Curso línea Sharp-Training

Objetivo del curso:

- ✚ Otorgar al participante los elementos requeridos para el buen desarrollo, presentación y justificación de un caso de negocios relacionados a iniciativas y proyectos de negocios.

Perfil del Participante:

- ✚ Profesionales que tengan interés en conocer los temas relacionados al desarrollo del caso de negocios (Business Case)
- ✚ Contar con la necesidad de implementar iniciativas asociadas a estos temas dentro de la empresa u organización, o que deba participar en un proyecto asociado.
- ✚ Profesionales que pertenezcan a las siguientes áreas: Comercial, Mercadotecnia, Estrategia, TI, Ventas, Atención a clientes, Operaciones, Recursos Humanos, Finanzas, Procesos, Call Center.

Temario:

- ✚ **Módulo 1: Generalidades**
 - ✚ Objetivos del Caso de Negocios
 - ✚ Aplicaciones del Caso de Negocios
 - Nuevos Conceptos
 - Proyectos
 - Mejoras
- ✚ **Módulo 2: Estructura General del Caso de Negocios**
 - ✚ Definición de Caso de Negocios
 - ✚ Componentes del Caso de Negocios
 - ✚ Consideraciones y Métodos
 - ✚ Métricas Financieras
 - ✚ Consideraciones y Hechos
 - ✚ Requerimientos y Limitaciones
 - ✚ Escenarios
 - ✚ Valor Neto vs Incrementos
 - ✚ Modelo de Costeo
 - ✚ Beneficios
 - ✚ Fuentes de Información y Métodos
 - ✚ Impacto en el Negocio
 - ✚ Modelo Financiero

- + Flujo de Efectivo
- + Análisis de Resultados
- + Resultados no Financieros
- + Sensibilidad, Riesgos y Contingencias
 - Análisis de Sensibilidad
 - Análisis de Riesgos
 - Contingencias y Dependencias
- + Conclusiones y Recomendaciones

- + **Módulo 3: Procesos de Toma de Decisiones**
 - + Procesos de Toma de Decisiones de Negocios
 - + Escenarios

- + **Módulo 4: Proceso de Caso de Negocios**
 - + Planeación del Caso
 - + Toma de Requerimientos
 - + Análisis de Situaciones
 - + Desarrollo del Caso de Negocios
 - + Colectado de Elementos
 - + Construcción del Caso
 - + Validación del Caso
 - + Presentación del Caso de Negocios
 - + Preparación para la Presentación
 - + Venta del Caso de Negocios
 - + Defensa del Caso de Negocios
 - + Manejo de Objeciones del Caso de Negocio

Inversión:

- + **Modalidad Online:**
 - + Costo por participante: \$8,280.00 IVA incluido
 - + Duración: 24 hrs.
 - + Incluye: manual del curso en electrónico (pdf), herramientas modelo, referencias web y documentos de lectura (pdf)
 - + Entregable del curso: caso de negocios, reconocimiento por parte de la AINIM
 - + Para cursos abiertos se requiere de un mínimo de 5 participantes.

- + **Modalidad Presencial:**
 - + Costo por participante: \$23,040.00 IVA incluido
 - + Duración: 24 hrs.
 - + Incluye: manual del curso impreso y en electrónico (pdf), herramientas modelo, referencias web y documentos de lectura (pdf)
 - + Entregable del curso: caso de negocios, reconocimiento por parte de la AINIM
 - + Para cursos abiertos se requiere de un mínimo de 10 participantes.

Informes: ventas@grunetec.com

Fin del documento _____